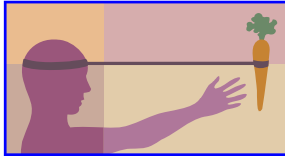


(Continuado de la página 1)

trimestral o anualmente. Esto aumentará su motivación y compromiso. Por otra parte, le permitirá identificar el progreso que haya realizado en cada etapa de su escalera financiera.

Alcanzables. Los objetivos deben ser realistas y alcanzables. No deben estar tan lejanos que se los pierda de vista. Sólo deben hallarse fuera



de nuestro alcance inmediato, de modo que nos motiven a crecer y esforzarnos por obtenerlos. Sin embargo, esto no significa que no deberíamos elevar nuestra mira un poco más, lo suficiente como para establecer un objetivo realmente GRANDE. Los propósitos y los planes de gran envergadura generan entusiasmo. No es tan interesante alcanzar blancos comunes o mediocres.

Realista. Parte de ser realista consiste en reconocer los obstáculos que tendrá que superar para llegar a su objetivo. Haga una lista de las circunstancias o elementos que pueden impugnar u obstaculizar el logro de su objetivo financiero. Sea específico y honesto. Anticipe posibles problemas imaginando

diversos escenarios, junto con ideas creativas que propongan soluciones.

Tiempo. Una de las herramientas más poderosas que tenemos es el tiempo, único elemento que es igual para todos. No lo pase por alto al elaborar sus metas financieras. Un ejemplo es una pareja de jóvenes que alquilan un apartamento, y que, si administran bien su dinero, pueden ahorrar para el pago inicial de su primera vivienda, apartando con ese fin una cantidad fija cada mes durante los próximos cinco años.

Entusiasmo. El entusiasmo elevará su meta por encima de lo común, y la convertirá en algo especial. Los objetivos deben ser una fuente de entusiasmo y pasión. Las decepciones y esperanzas frustradas se confabulan para quitarles nitidez a nuestros objetivos económicos que por tanto tiempo hemos anhelado alcanzar. No permita que ninguna persona o problema lo prive de su aspiración de toda la vida.

Recompensas. Si no hay beneficios para usted, lo probable es que ni siquiera comience a poner en práctica su plan. Premiarle en el camino le impedirá caer en el desánimo.

"Una persona puede tener éxito en cualquier cosa que la llene de entusiasmo". -Charles M. Schwab, primer presidente de Bethlehem Steel Corporation

Distribuido por: Departamento de Mayordomía de la Asociación de Texico. **Director :** Lee-Roy Chacon. **Publicadores:** Departamento de Mayordomía de la Unión del Pacífico.

Director : Gordon Botting. **Diseño/Asistente editorial:** Carol Lowe. **Traducción:** Publicaciones El Camino.

Menú del Mayordomo

Colección de ideas
prácticas para ser mejores
mayordomos

Enero, 2010
Volumen 15, #1

BLANCOS MAS INTELIGENTES PARA EL 2010

Por Gordon Botting, DrPH, CHES

Actualmente existe un programa de televisión titulado "¿Sabes más que un niño de quinto grado?" Cubre temas típicos del quinto grado, tales como matemáticas, inglés, historia, etc. Buen número de celebridades y otros concursantes no tan famosos, han intentado aventajar a los alumnos de quinto grado en el programa, pero muy pocos han logrado que se los declare "más inteligente que un niño de quinto grado".



Si hubiera un programa de televisión similar, dedicado a evaluar nuestro estilo de administrar el dinero, ¿sería usted capaz de ganar si le tocara competir contra un estudiante de escuela elemental o secundaria, o tal vez contra un gerente de banco, un corredor de Wall Street, o un gurú financiero de la radio o la televisión, tales como Dave Ramsey o Suzy Orman? ¿Cuál debe ser el fundamento de las metas que usted se fije para su propio futuro financiero? Veamos algunos de los planes que Dios podría tener para su bienestar general, especialmente para su salud financiera,

Específicos. Para que su visión u objetivo se convierta en una realidad, usted necesitará expresar sus metas de manera definida, clara y precisa. Un objetivo expresado en términos vagos provee poca o ninguna dirección. Dos razones fundamentales por las cuales muchos no logran mantener su enfoque inicial, son: establecer metas para complacer a otros; y no dedicar

tiempo y esfuerzo a desarrollar un plan lógico acerca de cómo llevar a cabo sus propósitos.

Mensurables. A medida que avanza hacia esa meta financiera específica, asigne fechas límite para el cumplimiento de sus objetivos. Además, repase sus blancos sobre una base regular, como mensual,

(Continuado en la página 4)

La mayordomía es un estilo de vida total. Abarca la salud, el tiempo, los talentos, el ambiente, las relaciones, la espiritualidad y las finanzas.

Evite Estos Siete Mortíferos Errores Financieros

¿Cuántas veces se ha dicho usted al comienzo de un nuevo año: "Este es el año que voy a seguir un presupuesto y comenzar un plan de ahorro. ¡No más dilaciones! Este año estoy de veras decidido a poner mis finanzas en orden" ? ¿Suena familiar? ¡Felicitaciones, usted no está solo!

Haga en este año 2010 su resolución de evitar los siguientes costosos errores financieros:

1. Pago de interés excesivo

El saldo promedio de tarjeta de crédito que mantiene un estadounidense es de aproximadamente \$10.000. Más del 70% de los consumidores no pagan sus deudas de tarjetas de crédito en su totalidad dentro del período de gracia. Ahórrase un 12-26% de interés al eliminar esa deuda lo más rápidamente que pueda.

2. No planificar para las emergencias

En la vida se presentan sucesos inesperados: su vehículo se avería o su hijo debe ser llevado a toda prisa a la emergencia del hospital más cercano. Este tipo de acontecimientos pueden provocar una situación caótica en las finanzas. Comience a ahorrar de inmediato para un fondo de emergencia, de modo que usted pueda tomar con calma estas crisis financieras. Para la familia media, una cifra inicial adecuada es aproximadamente \$ 1000.

Comience este mes a ahorrar \$ 25-50 por período de pago hasta completar esos mil dólares.



3. Descuidar el ahorro

Durante la última década, el porcentaje de la renta disponible que el estadounidense promedio ahorra cada año ha oscilado entre cero y dos por ciento. Compare esto con otros países donde el promedio es de 10 a 20 por ciento. La forma más eficaz de ahorrar es fijarse un blanco de ahorro anual, o ahorrar para un proyecto particular. El mejor método es hacer los arreglos para que su empleador deduzca una cantidad fija por período de pago, y la envíe directamente a su banco o cooperativa de crédito. Mantenga esta consigna en mente: Lo que no se ve, no se echa de menos (y *esperemos que tampoco se gaste*).

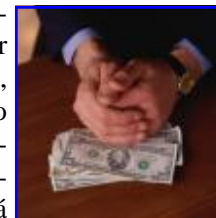
4. Pagar demás por la hipoteca

Ser propietario de una casa es el principal componente del "sueño estadounidense", pero no lo convierta en una pesadilla financiera por pagar miles de dólares más de lo necesario en intereses. Tal vez usted debería aprovechar las actuales tasas de interés bajas y refinanciar para reducir sus pagos de hipoteca. Además, si usted paga \$ 100 adicionales al mes en un préstamo hipotecario de 100.000 dólares, puede ahorrar aproximadamente 90.000 dólares en intereses durante la vida de una hipo-

teca a 30 años, y reducir en unos ocho años el tiempo necesario para pagarla por completo.

5. Tratar con indiferencia el Plan de Retiro

Es fácil ignorar la necesidad de ahorrar para la jubilación, sobre todo temprano en nuestra carrera profesional. Una de las mejores fórmulas es que dedique el 10% de sus ingresos si su edad está entre los 20 y 30; 15-20% en los 40; y si no ha ahorrado nada para sus necesidades futuras, el 30% entre los 50 y 60 años. La mayoría de los planes de jubilación conceden una exención o rebaja en los impuestos sobre la cantidad que usted contribuye. Por ejemplo, usted puede ahorrar \$280 por cada 1000 dólares invertidos, si se encuentra en el tramo impositivo del 28%. Recuerde que en el siglo 21, el Seguro Social sólo proveerá aproximadamente un 40% de los ingresos que va a necesitar cuando se jubile.



6. Descuidar el testamento

Más del 70 por ciento de los adultos no tienen un testamento o un fideicomiso. Si usted muere sin haber preparado ninguno de estos documen-

tos, el Estado dispondrá de sus bienes y activos, y decidirá a cargo de quién van a quedar sus hijos, si son menores de edad. Lo probable es que el resultado no sea lo que usted habría preferido. Llame al departamento de planificación de legados y servicios de fideicomiso de su asociación (donde por lo general la preparación de testamentos es gratuita) o a su abogado personal, o hágalo usted mismo si tiene en su computadora un programa de preparación de testamentos.

7. El olvido de Dios

Quizás usted opine que este punto debería haber encabezado la lista, y estoy de acuerdo. Pero lo puse en séptimo lugar para que, leyéndolo al fin de todo, lo pueda recordar mejor. El pago fiel del diezmo nos recuerda que Dios es el Dueño y usted es su mayordomo. Si descuidamos el presupuesto de la iglesia local, ponemos toda la carga sobre los otros miembros de nuestra congregación (pagar los servicios, subsidio de educación, material de escuela sabática, etc.) Aceptemos el consejo que nos ha dejado el apóstol Pablo en 2 Corintios 9, de modo que seamos conocidos como cristianos que dan con alegría.

"En casa del sabio abundan las riquezas y el perfume, pero el necio todo lo despilfarra". - Proverbios 21:20 NVI